



Al Ameri Launches First Barter Network in Middle East

Media Coverage Report

09 March 2016

THE Peninsula

BUSINESS

www.thepeninsulaqatar.com

PAGE | 26

Al Ameri launches Mideast's first-ever barter network



▲ QE	10,418.23	+49.58 PTS
▼ DOW	17,050.87	-23.08 PTS
▼ FTSE100	6,125.44	-56.96 PTS
▼ BRENT	\$39.90	-\$0.94

PAGE | 27

QIIB signs partnership deal with KidzMondo



WEDNESDAY 9 MARCH 2016 • 29 Jumada I 1437

[thepeninsulaqatar](#) [@peninsulaqatar](#) [@peninsula_qatar](#)

Al Ameri launches Mideast's first-ever barter network

Member organisations and individuals will be able to trade goods and services for their equals without use of cash money.

The Peninsula

DOHA: Al Ameri International, a Qatar company specialised in developing technology products and solutions with innovation, launched yesterday the first-of-its-kind barter network in the Middle East where member organisations and individuals will be able to trade goods and services for their equals without use of cash money.

The unique network, named 'Gulf Barter' (gulfbarter.com) revives the historical barter method which was the primary method of conducting business that prevailed for centuries.

The Gulf Barter Network provides one window solution for complete barter Trade Management through web

portal and responsive mobile web. However, 'Gulf Barter' offers a way for businesses to supplement their existing income through the process of trading their excess capacity or slow moving inventory for things they need, and help fight inflation.

Regardless of the amount of money in the economy a business owner can still make acquisitions, create more brand awareness, fund marketing campaigns, reward customers, improve staff moral and enhance their lifestyle by trading what they have for what they need.

Commenting on the launch, Fahad Al Ameri, the company's CEO, said: "Under this one-of-its-kind platform, barter has become a much more systematic and structured system of commerce. Modern barter and trade has advanced to become an effective method of escalating sales, saving cash and recovering value from excess or perishable production capacity. It also provides a trading platform and bookkeeping system for its members or clients to provide barter opportunities."

"Unsold appointment time, empty hotel rooms, unsold venue passes, unfilled advertising space, rapidly depreciating stock, end-of-line items or oversupplied products all represent lost revenue which otherwise will never be recovered. These unproductive or unsold assets are known

as "dead capital" and there is an estimated \$9.3 trillion of it world-wide," said Al Ameri.

The company's CEO pointed out that every business owner struggles with the excess products. "Traditionally this inventory is discounted, sold at a loss, donated or destroyed. Gulf Barter offers a new way to recover full market value for these commodities without impacting the brand or cash-paying customers. By selling "off-market" to Gulf Barter members a business retains full control over product placement and pricing. Gulf Barter matches sellers with buyers from any country, providing a new outlet to move those products," said Fahad.

Al Ameri also indicated that barter may also be introduced into existing contracts to recover debts i.e. when the original payment terms have failed. He drove an example saying: "A similar example can be seen in oil concession contracts, where a state grants concession rights to a particular oil company in return for a share in the oil to be extracted or the revenues."

"There are two ways to increase cash flow – reduce costs and create additional sales. Gulf Barter does both! Gulf Barter provides business owners the opportunity to acquire what they need with what they have and allows them to preserve their working capital for other needs."

Gulf Barter is joint venture product of Al Ameri International & AL-Rehman Technologies (ART), a leading Information and Communications Technology provider, offering state-of-the-art software development, Mobile Application Development, ERP & CRM, web development & web designing, Business Process Outsourcing (BPO), IT outsourcing and graphic designing services. With offices located in Kingdom of Saudi, Pakistan and in the United States, ART combines vast business domain experience, technical expertise, knowledge of latest industry trends and quality-driven delivery model. ART is therefore well-positioned to offer progressive end-to-end web solutions.

Gulf Barter also creates a single database that will offer comprehensive services along with reporting of number of users, business and products details, etc. through a single login for complete services to client integrated with Facebook, Google and twitter login API.

Gulf Barter lets businesses purchase advertising using their own products or services as payment instead of cash. This method reduces the overall cost. By trading in down-time or excess stock, a business owner can fund new promotional campaigns to attract cash-paying customers through their doors.



Fahad Al Ameri, the company's CEO, at the launch.

Doha-based firm launches country's first barter platform

ASIF IQBAL
DOHA

QATAR-BASED Al Ameri International on Tuesday launched a first-of-its-kind barter platform — gulf-barter.com — in the Middle East where member organisations and individuals will be able to trade goods and services without using cash.

Such a platform will address the problem of liquidity, which is among the many factors that hinder growth of small and medium enterprises (SMEs) in the country and the region.

"Gulf Barter revives the primary method of conducting busi-

ness that prevailed for centuries. It provides a one-window solution for complete barter trade management through a web portal and responsive mobile web," Chief Executive Officer of Al Ameri International Fahad al Ameri told *Qatar Tribune*.

He said the platform offers a way for businesses to supplement their existing income through the process of trading their excess capacity or slow moving inventory.

Ameri said modern barter and trade has advanced to become an effective method of escalating sales, saving cash and recovering value from excess or perishable production capacity.



Al Ameri International CEO Fahad al Ameri. (JALAL PATHIYOOR)

He said it also provides a trading platform and bookkeeping system for its members or clients to provide

barter opportunities.

Ameri said business owners struggle with the excess stocks.

"Traditionally, this inventory is discounted, sold at a loss, donated or destroyed. Gulf Barter offers a new way to recover full market value for these commodities without impacting the brand or cash-paying customers."

He said by selling "off-market" to Gulf Barter members, a business retains full control over product placement and pricing and GulfBarter matches sellers with buyers from any country, providing a new outlet to move those products.

TURN TO PAGE 21

'Barter to be used to recover debts'

CONTINUED FROM PG 1

Ameri indicated that barter may also be introduced into existing contracts to recover debts, for example when the original payment terms have failed.

"A similar example can be seen in oil concession contracts, where a state grants concession rights to a particular oil company in return for a share in the oil to be extracted or the revenues," he said.

Ameri explained that there are two ways to increase cash flow - reduce costs and create additional sales.

"Gulf Barter does both. It provides business owners the opportunity to acquire what they need with what they have and allows them to preserve their working capital for other needs," he said.

Gulf Barter creates a single database that will offer comprehensive services along with reporting of number of users, business and products details through a single login.

تسهم في مقاومة التضخم عبر تحريك المخزون الراكد وتوفير السيولة عبر الإنترنت

تدشين أول شبكة في الشرق الأوسط بالدوحة للمقايضة

«الشرق - الدوحة»

أطلقت شركة العاصري الدولية، وهي شركة قطرية متخصصة في تطوير الحلول والخدمات التكنولوجية، أول شبكة في منطقة الشرق الأوسط لمقايضة السلع والخدمات عبر الإنترنت، وذلك من خلال إنشاء نظام إبرام صفقات المقايضة بدون نظير مالي.

تقوم الشبكة المسماة «شبكة المقايضة الخليجية» (Gulf Barter) بإحياء نظام المقايضة القديم المعروف تاريخياً لتسهم بذلك في تحريك المخزون الراكد لدى الشركات وتوفير السيولة النقدية لإصحاب الأعمال ويمكن استغلالها في مجالات أخرى، بما يسهم في مكافحة التضخم.

وعمامة تدشين الشبكة، صرح السيد فهد بن عبد القادر العاصري، الرئيس التنفيذي لشركة العاصري الدولية، بقوله: «تقدم الشبكة مفهوماً جديداً ومتطوراً لنظام المقايضة لتعزز بذلك المبيعات وتحول الفائض المفرط من الطاقة الإنتاجية الفائضة أو الرائدة، والأهم من ذلك هي أنها تساعد على توفير نقد في وقت تعاني فيه كثير من الأعمال والشركات في مختلف دول العالم من غياب السيولة النقدية».

وأضاف العاصري قائلاً: «تُشتر إلى إيفاء كثير



فهد العاصري خلال تدشين الشبكة

وغيرها من البيانات الأساسية، يذكر أن الشبكة لمقايضة الخليجية مشروع تأسس بين كل من «العاصري الدولية» والرحمن للتكنولوجيا، الشركة الرائدة في مجال تزويد تكنولوجيا الاتصالات والمعلومات، التي تقدم مجموعة شاملة ومتنوعة من الحلول المتكاملة والمتطورة لتطوير البرامج الإلكترونية، وتطوير تطبيقات الهاتف الجوال، وكذلك برامج تخطيط موارد المشاريع وإدارة علاقات العملاء إضافة إلى تصميم وتطوير محتوى المواقع الإلكترونية على شبكة الإنترنت.

تعد «شركة الرحمن للتكنولوجيا» مقرات أعمال ومكاتب تابعة لها في كل من المملكة العربية السعودية، ومكاتبها في الإمارات العربية المتحدة في هذا المجال وما يتمتع به الفرانها من معرفة تقنية واسعة وإدارة عميقة بأحدث مستجدات الصناعة وأخر الممارسات المتطورة، فإنها تقدم حلولاً نهائية متطورة يستفيد منها مستخدمو شبكة الإنترنت.

ويمكن لأعضاء الشبكة الدخول لموقع درد

أحد الحلول لنظام مقايضة تجارية متكامل من خلال بوابة إلكترونية ومختلف شبكة ومنصات الهواتف المتحركة، حيث يتم إنشاء قاعدة بيانات موحدة يتم من خلالها طرح الخدمات والمنتجات وإحصاء عدد المستخدمين وقطاعات الأعمال والأفراد وتفاصيل المنتجات

اتشكال الربح الفائت التي تحولت إلى خسارة سحيفة يستحيل تعويضها، وهو ما يعرف اصطلاحاً بـ«الكل العاطل» والذي تقدر قيمته الإجمالية حول العالم بواقع 0.3 تريليون دولار أمريكي.

يذكر أن شبكة المقايضة الخليجية تقوم بتوفير

9.3 تريليون دولار رأس مال معطل في العالم «العامري الدولية» تدنن أول شبكة إلكترونية للمقايضة في الشرق الأوسط

محمد عبدالعال

دشنت شركة العامري الدولية، الشركة القطرية المتخصصة في تطوير الحلول والخدمات التكنولوجية، «شبكة المقايضة الخليجية» التي تعد أول شبكة في منطقة الشرق الأوسط لمقايضة السلع والمنتجات والخدمات عبر الإنترنت، من خلال إنشاء نظام لإبرام صفقات المقايضة بدون مقابل نقدي.

قال فهد بن عبدالقادر العامري، الرئيس التنفيذي للشركة، مؤسس «المقايضة الخليجية»، إن الشبكة التي استغرق الإعداد لها نحو 8 أشهر، تستهدف إعادة إحياء نظام المقايضة القديم المعروف تاريخياً، ليسهم في تحريك المخزونات الراكدة لدى الشركات وتوفير السيولة النقدية لأصحاب الأعمال ويمكن استغلالها في مجالات أخرى، بما يسهم في مكافحة التضخم.

وأضاف في تصريحات صحفية على هامش حفل التدشين، أمس: «الشبكة ستسهم في تحريك السلع التي تبلى وتفسد إن لم يتم التصرف فيها بسرعة، والمنتجات النهائية التي تعرضت لإغراق سوقي وهي مجملها بعض من أشكال الربح الفائت التي تحولت إلى خسارة محققة يستحيل تعويضها، وهو ما يعرف اصطلاحاً بـ (رأس المال المعطل) الذي تقدر قيمته الإجمالية حول العالم بنحو 9.3 تريليون دولار أمريكي».

وتابع: «لن يقتصر الأمر على المنتجات والسلع فحسب، بل سيخطأه ليغطي غرف



■ فهد بن عبدالقادر العامري

الفنادق الشاغرة، وتذاكر وتصاريح الدخول التي يصعب بيعها، بالإضافة إلى المساحات الإعلانية التي لم تسنح الفرصة لبيعها».

وتوفر الشبكة حلاً لنظام مقايضة تجارية متكامل من خلال بوابة إلكترونية ومختلف شبكات ومنصات الهواتف المحمولة، عبر إنشاء قاعدة بيانات موحدة يتم من خلالها طرح الخدمات والمنتجات وإحصاء عدد المستخدمين وقطاعات الأعمال والأفراد وتفاصيل المنتجات وغيرها من البيانات الأساسية.

وأوضح «العامري»، أن التسجيل عبر الموقع الإلكتروني للشبكة سيكون مقتصرًا على

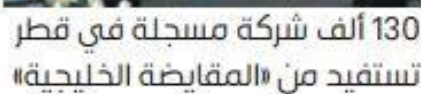
الشركات الرسمية المنتشرة بشكل قانوني في أي من دول مجلس التعاون، عبر دفع رسم اشتراك سنوي قدره 1000 ريال قطري. وأشار إلى أن دور الشبكة يقتصر على توفير منصة لأصحاب الشركات ورجال الأعمال بشكل يضمن التواصل المباشر فيما بينهم، دون تدخل الشبكة في تأطير العلاقة القانونية بين الأطراف المشاركة في عملية المقايضة.

وأكد عدم وجود حدود قصوى لتحميل المنتجات أو السلع من جانب الشركات المسجلة في الشبكة، التي قال إنها ستشهد توسعات خلال الفترة المقبلة لتضم كافة الدول العربية الأخرى تحت مسميات أخرى، وليس الخليجية فقط.

وقال إن شبكة المقايضة الخليجية ستساعد وتدعم الشركات وأصحاب الأعمال والمشروعات خاصة الصغيرة والمتوسطة على استقطاب عملاء جدد إلى عالم التجارة والأعمال، دون التأثير على المبيعات الحالية القائمة على أساس النقد الذي تحققه الشركات والأفراد الأعضاء بالشبكة.

وأضاف أن شبكة المقايضة الخليجية تتيح إمكانية قيام الشركات وأصحاب الأعمال الأعضاء بشراء الإعلانات نظير منتجاتهم وخدماتهم بدلاً من الدفع النقدي لها، بشكل يسهم في تقليص التكلفة الكلية للأعمال.

وتابع: «في حال المقايضة وقت الكساد أو ركود المخزون، يمكن لأصحاب الأعمال تمويل حملاتهم الدعائية والإعلانية والترويجية لاستقطاب العملاء المشتريين بالنقد وبصورة مباشرة».



**130 ألف شركة مسجلة
تستفيد من «المقايسة
الخليجية»**

[illegible]

للسلم والخدمات والنزولي من نوعها

«العامري»: شبكة للمقايضة على الإنترنت



• قدم من عبد القادر العامري

الدوحة - الوطن الاقتصادي



أطلقت شركة العامري الدولية وهي شركة عقارية متخصصة في تطوير الاحول والخدمات التكنولوجية، أول شبكة في منطقة الشرق الأوسط المقايضة للسلع والخدمات والخدمات عبر الإنترنت، وذلك من خلال إنشاء نظام لبرام صفقات المقايضة بدون نظير نقدي. تقوم الشبكة المسماة «شبكة المقايضة الخليجية» Gulf Barter.com، بإحياء نظام المقايضة القديم المعروف عربياً لتسهل ذلك في تحريك المعشوقات الركدة لدى الشركات وتوسيع السيولة النقدية لأصحاب الأعمال ويمكن استغلالها في صفقات أخرى، بما يسهم في مكافحة التضخم.

الشركة الرائدة في مجال تزويد تكنولوجيا الاتصالات والمعلومات، التي تقدم مجموعة شاملة ومتنوعة من الحلول للبتكرو والتطوير لتتطوير المراسم الإلكترونية، والتطوير تطبيقات الهاتف الجوال. وكذلك برامج تشغيل سواعد للشرايع وإدارة علاقات العملاء، إضافة إلى تصميم وتطوير محتوى المواقع الإلكترونية على شبكة الإنترنت. تمك «شركة الرحمن للتكنولوجيا» من العمل ومكاتب تابعة لها في كل من المملكة العربية السعودية، باكستان والولايات المتحدة الأمريكية، وبغداد وخبروات الشركة الفنية المتمدة في هذا المجال وما يتمتع به أفرادها من معارف تقنية واسعة ودراية عميقة بأحدث مستجدات الصناعة وأحدث أتمتتها للتطوير، فإنها تقدم حلولاً نهائية متطورة يستفيد منها مستخدمو شبكة الإنترنت.

لشراي سولي وهي في مجعها بعض من أشكال الربح الخفية التي تحولت إلى خسارة محققة يستحيل تدوينها، وهو ما يعرف استنتاجاً برأس المال العالمي، والذي تقدر قيمته الإجمالية حول العالم بواقع 9.3 تريليون دولار. يذكر أن شبكة للمقايضة الخليجية تقوم بتوفير أحد الحلول لتتجاوز مقايضة تجارية متفعل من خلال بوابة إلكترونية ومختلف شبكة ومنصات الفوائد للحركة، حيث يتم إنشاء قاعدة بيانات موحدة يتم من خلالها طرح الخدمات والخدمات وإحصاء عدد المستخدمين وإطاعات الأعمال والأفراد وتفاصيل المنتجات وغيرها من البيانات الأساسية. يذكر أن (شبكة المقايضة الخليجية) عبارة عن مشروع تشايفي بين كل من «العامري الدولية» والرحمن للتكنولوجيا،

منتجاتها وخدماتها في الأسواق العالمية. وأوضح مؤسس الشبكة بالمثل: «يتم تبني نظام للمقايضة أيضاً في العقيد التجارية الحالية في حالات استنزاف الدين، في حال عدم القدرة على الوفاء بشروط الدفع الأساسية، ويمكن ضرب مثال على ذلك بمقدود امتياز الشط، حيث تمنع الديال شركات التتليب حثيل التتليب واستخراج في مقابل حصة من الشط للاستخرج في حصة من عائداته». وأختتم العامري حديثه قائلاً: «لا يقتصر الأمر على المنتجات والسلع المصنوع، بل يتعداه ليمضي شرف المصناعات التي لم يتم شغلها، وشايفي وإحصاء المصنوعات التي لم يتم شغلها، إضافة إلى المساعدات الإعلانية التي لم تمنح فرصة لبيعها.. وهذا كل الشبكة تسهم في تحريك السلع التي تبقى إقتصاد إن لم يتم التصرف فيها بسرعة، والمنتجات الخفية التي تعرضت

وبمناسبة تدشين الشبكة، سرح فهد بن عبد القادر العامري، الرئيس التنفيذي لشركة العامري الدولية، بقوله: «تقدم الشبكة منظوماً حديثاً ومتطوراً لنظام المقايضة كتميز بذلك اللباعات وتعيش القيمة المضافة من العلاقة الإنتاجية القائمة أو القائمة، والأهم من ذلك هي أنها تساعد على توفير النقد في وقت تعاني في الكثير من الأعمال والشركات في مختلف دول العالم من غياب السيولة النقدية». وأضاف العامري قائلاً: «تتضمن الكثير من الأعمال من إيفاد أعمالها، نظراً لتعرضها أو لعدم توافر سيولة نقدية تلبية، ولكن في وجود شبكة المقايضة الخليجية أصبح بمقدور تلك الشركات وكذلك الأفراد مواصلة أعمالهم دين عائد، وهذا هو الأسلوب اللبوع ليس فقط في الإقتصادات البسيطة ولكن أيضاً مع الديال للتطوير التي تتلوح

Publication: Qatar is Booming

Date: 09/03/2016

Posted on March 09, 2016

Al Ameri launches first barter network in Middle East



Al Ameri International, a Qatar company specialised in developing technology products and solutions with innovation, launched today the first-of-its-kind barter network in the Middle East where member organisations and individuals will be able to trade goods and services for their equals without use of cash moneys. The unique network, named 'Gulf Barter' (GulfBarter.com) revives the historical barter method which was the primary method of conducting business that prevailed for centuries.

The Gulf Barter Network provides one window solution for complete Barter Trade Management through web portal and responsive mobile web. However, 'Gulf Barter' offers a way for businesses to supplement their existing income through the process of trading their excess capacity or slow moving inventory for things they need; and help fight inflation. Regardless of the amount of money in the economy a business owner can still make acquisitions, create more brand awareness, fund marketing campaigns, reward customers, improve staff moral and enhance their lifestyle by trading what they have for what they need.

Commenting on the launch, Fahad Al-Ameri, the company's CEO, said: "Under this one-of-its-kind platform, barter has become a much more systematic and structured system of commerce. Modern barter and trade has advanced to become an effective method of escalating sales, saving cash and recovering value from excess or perishable production capacity. It also provides a trading platform and bookkeeping system for its members or clients to provide barter opportunities." "Unsold appointment time, empty hotel rooms, unsold venue passes, unfilled advertising space, rapidly depreciating stock, end-of-line items or oversupplied products all represent lost revenue which otherwise will never be recovered. These unproductive or unsold assets are known as "dead capital" and there is an estimated 9.3 trillion dollars of it world-wide," said Al Ameri.

The Gulf Barter Network provides one window solution for complete Barter Trade Management through web portal and responsive mobile web. However, 'Gulf Barter' offers a way for businesses to supplement their existing income through the process of trading their excess capacity or slow moving inventory for things they need; and help fight inflation. Regardless of the amount of money in the economy a business owner can still make acquisitions, create more brand awareness, fund marketing campaigns, reward customers, improve staff moral and enhance their lifestyle by trading what they have for what they need.

Commenting on the launch, Fahad Al-Ameri, the company's CEO, said: "Under this one-of-its-kind platform, barter has become a much more systematic and structured system of commerce. Modern barter and trade has advanced to become an effective method of escalating sales, saving cash and recovering value from excess or perishable production capacity. It also provides a trading platform and bookkeeping system for its members or clients to provide barter opportunities." "Unsold appointment time, empty hotel rooms, unsold venue passes, unfilled advertising space, rapidly depreciating stock, end-of-line items or oversupplied products all represent lost revenue which otherwise will never be recovered. These unproductive or unsold assets are known as "dead capital" and there is an estimated 9.3 trillion dollars of it world-wide," said Al Ameri.

The company's CEO pointed out that every business owner struggles with the excess products. "Traditionally this inventory is discounted, sold at a loss, donated or destroyed. Gulf Barter offers a new way to recover full market value for these commodities without impacting the brand or cash-paying customers. By selling "off-market" to Gulf Barter members a business retains full control over product placement and pricing. Gulf Barter matches sellers with buyers from any country, providing a new outlet to move those products," said Fahad.

Mr. Al Ameri also indicated that barter may also be introduced into existing contracts to recover debts i.e. when the original payment terms have failed. He drove an example saying: "A similar example can be seen in oil concession contracts, where a state grants concession rights to a particular oil company in return for a share in the oil to be extracted or the revenues." He concluded saying: "There are two ways to increase cash flow – reduce costs and create additional sales. Gulf Barter does both! Gulf Barter provides business owners the opportunity to acquire what they need with what they have and allows them to preserve their working capital for other needs."



Gulf Barter is joint venture product of Al Ameri International & AL-Rehman Technologies (ART), a leading Information and Communications Technology provider, offering state-of-the-art software development, Mobile Application Development, ERP & CRM, web development & web designing, Business Process Outsourcing (BPO), IT outsourcing and graphic designing services. With offices located in Kingdom of Saudi, Pakistan and in the United States, ART combines vast business domain experience, technical expertise, knowledge of latest industry trends and quality-driven delivery model. ART is therefore well-positioned to offer progressive end-to-end web solutions.

Gulf Barter also creates a single database that will offer comprehensive services along with reporting of number of users, business and products details, etc. through a single login for complete services to client integrated with Facebook, Google and twitter login API. Client users will have an intuitive interface that will help them view their applications in a user-friendly way; also the complete barter profile can be managed online for users along with company profile.



Gulf Barter's new customers to a business, without affecting the existing cash sales already being generated by the company. This will result in an increased work-portfolio, more recommendations, improved organizational skills, higher visibility and more cash sales. Gulf Barter lets businesses purchase advertising using their own products or services as payment instead of cash. This method reduces the overall cost. By trading in downtime or excess stock, a business owner can fund new promotional campaigns to attract cash-paying customers through their doors.

Sales generated via Gulf Barter are incremental business i.e. over and above existing cash income. Using this new income a business owner can offset existing cash overheads and upcoming expenses by purchasing using Gulf Barter instead. The net result is more income and cash savings.

Herein below a list of the key benefits, users of Gulf Barter Network can enjoy:

- 24 x 7 online Barter Trade
- Global access
- Turning your dead stock into a cash able revenue
- Alternate to typical Cash deals
- One window solution for all your barter needs
- Best Value of service, everything on a single click with a minimum subscription charges

Publication: The Peninsula - online

Date: 09/03/2016



[ABOUT](#)
[CONTACT](#)
[ABOUT](#)
[QATAR](#)

[HOME](#) [NEWS](#) [BUSINESS](#) [SPORTS](#) [LIFESTYLE](#) [VIEWS](#) [ENTERTAINMENT](#) [DOHA TODAY](#) [INTERVIEWS](#)

[Qatar](#) [GCC](#) [Middle East](#) [World](#) [Stock Market](#) [Oil Market](#)

Al Ameri launches Mideast's first-ever barter network

March 09, 2016 - 2:07:30 am



DOHA: Al Ameri International, a Qatar company specialised in developing technology products and solutions with innovation, launched yesterday the first-of-its-kind barter network in the Middle East where member organisations and individuals will be able to trade goods and services for their equals without use of cash money.

The unique network, named 'Gulf Barter' (GulfBarter.com) revives the historical barter method which was the primary method of conducting business that prevailed for centuries.

The Gulf Barter Network provides one window solution for complete Barter Trade Management through web portal and responsive mobile web. However, 'Gulf Barter' offers a way for businesses to supplement their existing income through the process of trading their excess capacity or slow moving inventory for things they need, and help fight inflation.

Regardless of the amount of money in the economy a business owner can still make acquisitions, create more brand awareness, fund marketing campaigns, reward customers, improve staff morale and enhance their lifestyle by trading what they have for what they need.

[IQ](#)

SUBSCRIBE TO
The Peninsula
AND GET
Gift Voucher
WORTH
QR600
SUBSCRIBE NOW

Hot Topics

- Tiger spotted wandering on Doha leg...
- Many arrested for helping migrants...
- Porsche suspend ties with Sharjah...
- Spotlight on Qatar as UNK being...
- South Sudan oil production pollute...
- Work on Iraq-Turkey oil pipeline to...
- Ooredoo becomes newest talent sports...

SUBSCRIBE TO
The Peninsula
AND GET
Gift Voucher
WORTH
QR600



Follow us!
Instagram

Doha-based firm launches country's first barter platform



Asif Iqbal

Doha

Qatar-based Al Ameri International on Tuesday launched a first-of-its-kind barter platform "gulfbarter.com" in the Middle East where member organisations and individuals will be able to trade goods and services without using cash.

Such a platform will address the problem of liquidity, which is among the many factors that hinder growth of small and medium enterprises (SMEs) in the country and the region.

"Gulf Barter revives the primary method of conducting business that prevailed for centuries. It provides a one-window solution for complete barter trade management through a web portal and responsive mobile web," Chief Executive Officer of Al Ameri International Fahad al Ameri told Qatar Tribune.

He said the platform offers a way for businesses to supplement their existing income through the process of trading their excess capacity or slow moving inventory.

Ameri said modern barter and trade has advanced to become an effective method of escalating sales, saving cash and recovering value from excess or perishable production capacity.